

Verkoopadviseur Smart-NRG projecten

Functieomschrijving

Wil jij bijdragen aan een duurzame toekomst van Nederland? Ben jij degene om deals te sluiten voor onze zonne-energie projecten? Ben jij een gedreven en zelfstandige verkoopadviseur en krijg je energie van goed en eerlijk advies geven over een product waar je zelf volledig achter staat? Dan ben jij wellicht de verkoopadviseur die wij zoeken!

Lees onderstaande door en als je hier energie van krijgt, solliciteer dan op deze functie!

Functie-eisen:

- Je hebt een afgeronde MBO opleiding, je beheerst Nederlands perfect in spraak en schrift.
- Je bent een teamplayer en stelt het belang van het bedrijf voorop.
- Je bent commercieel ingesteld.
- Je bouwt en groeit mee met ons snelgroeiende bedrijf.
- Je krijgt energie van het sluiten van deals.
- Je kunt klanten overtuigen en voorzien van eerlijk en goed advies.

Arbeidsvoorwaarden:

- Het betreft een fulltime functie voor 32 tot 40 uur per week
- Salaris op basis van werkervaring
- Jaarcontract met uitzicht op een vast contract
- Je werkt vanuit ons kantoor in Barendrecht met de mogelijkheid om thuis te werken
- Een reiskostenvergoeding
- Ruimte voor aanvullende studie en coaching

Bedrijfsprofiel

Bij SMART-NRG willen wij de energietransitie helpen te versnellen. Dat doen we door bedrijven te helpen met slimme energieoplossingen waarmee ze eenvoudig kunnen gaan verduurzamen. Zo dragen wij bij aan de energietransitie en maken wij de wereld een stukje duurzamer. Wij zijn gespecialiseerd in slimme energieoplossingen, zoals **zonnepanelen op daken, hybride warmtepompen, zonnegevels, zonnecarports en laadoplossingen**. Wij hebben ruime ervaring met het ontwerpen, leveren en installeren van dit soort oplossingen waarmee u als bedrijf op een slimme, efficiënte en esthetische manier gebruik maakt van zonne-energie.

Locatie

Barendrecht

Contactpersoon

Sander van der Meer

0180-811120

s.vd.meer@smart-NRG.nl

Stuur je sollicitatie naar: s.vd.meer@smart-NRG.nl